

LifeVantage®

ライフバンテージ

ライフバンテージの独立コンサルタント向け報酬プランガイド

日本向け

発効日 2024年11月1日

Evolve

エボルブ ブックレット



Welcome

to life activated

アクティベートされた人生へようこそ
今こそ、目的のある人生を歩み、
人々の心を奮い立たせ、
人生をアクティベートさせる時です。

人生は、複雑で厄介ですが、それでいて美しいものです。あっという間に過ぎていくので、一瞬一瞬を充実させたいと願うものの、日々の生活やその責任感から、なかなか新たな一歩が踏み出せないかもしれません。でも私たちは、もっと自由になって、健やかで幸せな人生を送っているのです。

ここにライフバンテージの存在意義があります。

当社の製品は、ニュートリゲノミクスによって、身体が本来持っている、生き生きとした健康をつくり出す力を活用できるように開発されています。

心身ともに最高の自分になったら、その方法をシェアしてみませんか？ ライフバンテージは人々の生活をより良く変える可能性のあるビジネスを、育てていく機会を提供し、経済面での健康をアクティベートさせます。

「エポルブ」は、そうした可能性を生み出します。人生を変える製品を他者と分かち合いたい方も、プロフェッショナルなメンターやリーダーとして成長したい方も、ライフバンテージの独立コンサルタントとして積極的に挑戦することで報酬を得ることができます。*

*ライフバンテージは、コンサルタントの経済的成功を約束するものではありません。あなたの成功は、あなたのスキルや努力、献身、そして他者があなたのそうした資質を見習うよう指導する能力にかかっています。本ガイドにおけるいかなる記載も、あなたが経済的に成功を収めることを表明するものではありません。ライフバンテージは、いかなる収入やランク面における成功をも保証いたしません。ライフバンテージの年間平均収入開示書は会員専用ウェブサイト（バックオフィス）に常時掲載されています。

目次

WELCOME (ようこそ!)	2
用語集	4-5
コンサルタント ランク マップ	6-7
伝える	
3段階の価格設定	8
カスタマー セールス ボーナス	9
パーソナル セールス ボーナス	11
シェア ボーナス	12
スタート ボーナス	
ダブルシェア ボーナス	14
SC1 ランクアップ ボーナス	15
手伝う・育成	
レベル ボーナス	16-17
貢献	
リーダーシップ マッチ	18-19
リーダーシップ ブール	20
エボルブ パークスプログラム	
グロース サミット	21
ランク ギフト	22
マイライブベンチャー	23
注意事項	24

用語集

アクティブ

良好な会員資格を維持しており、該当月のセールス ボリュームが少なくとも150SVR*以上 (うち最低40PSV*は自己購入) ある場合に、アクティブ コンサルタントとみなされます。

*SVRおよびPSVの詳細は次ページをご参照ください。

良好な会員資格

良好な会員資格とは、更新料の支払いを含め、あなたがコンサルタント契約を遵守していることを意味します。

紹介者

新たなカスタマーやコンサルタントを登録したライブバンテージ コンサルタントを意味します。

直上位者

あなたのダウンライン組織において、あなたの直接紹介の新規コンサルタントを自身の直下に配置した場合、あなたは紹介者および直上位者となります。但し、ブレイスメント ツリーにおいてダウンラインのコンサルタントの下に新規コンサルタントを配置した場合、ダウンラインの当該コンサルタントが新規コンサルタントの直上位者となります。

レッグ

レッグは、レベル1のコンサルタントから始まり、その下に属する全てのコンサルタントを含みます (カスタマーを含む)。レベル1のコンサルタントの数だけレッグが存在します。

レベル

ダウンライン組織において、あなたに対するコンサルタントの位置づけを意味します。あなたのレベル1コンサルタントの直下に配置されたコンサルタントはあなたのレベル2に属し、以下同様となります。

紹介者ツリー

コンサルタントの配置登録 (ブレイスメント) ではなく、紹介者つながりのコンサルタントの組織図を示します。

ブレイスメント ツリー

あなたが新規コンサルタントの紹介者となった場合は、彼らをあなたの直下、または他のダウンラインのコンサルタントの下に配置することができます。この直上位者つながりの組織図はブレイスメント ツリーとよばれ、あなたのダウンラインまたはチームとみなされます。

アップライン

紹介者ツリーやプレイズメント ツリーにおいてあなたの上に位置する全てのコンサルタントを意味します。

ダウンライン

あなたの組織図内の全てのコンサルタントが、あなたのダウンラインの一員とみなされます。

世代

紹介者ツリーにおいて、マネージング コンサルタント1以上の報酬資格ランクを持つコンサルタントを意味します。第1世代とは、ダウンラインにおいてマネージング コンサルタント1以上のランクを持つ最初のコンサルタントを意味します。第2世代とは、そのレッグにおいてマネージング コンサルタント1以上の報酬資格ランクを持つ次のコンサルタントを意味し、以下同様となります。

セールス ボリューム (SV)

販売、および購入された製品のうち、コミッションの対象となる製品に与えられた数値を意味します。

パーソナル セールス ボリューム (PSV)

パーソナル セールス ボリュームとは、自己購入によるボリュームを意味します。

カスタマー セールス ボリューム (CSV)

直接紹介したカスタマーの注文に伴い生じたセールス ボリュームを意味します。

セールスボリューム要件 (SVR)

報酬資格ランクの要件を満たすための、月毎のパーソナル セールス ボリューム (PSV) およびカスタマー セールス ボリューム (CSV) の合計を意味します。

グループ セールス ボリューム (GSV)

グループ セールス ボリュームとは、あなたとあなたのダウンライン組織の全てのコンサルタントによるセールス ボリュームの合計です。

上限ボリュームルール (MVR)

1つのレッグまたはあなた自身のセールス ボリュームから得られるGSVのうち、該当月のランク資格計算にカウントされる最大のセールス ボリューム数 (上限値) を意味します。

資格認定 セールス ボリューム (QSV)

毎月のランク計算に、カウントできるセールス ボリュームを意味します。

コミッション ボリューム (CV)

コミッション ボリューム (コミッションの対象となるボリューム) とは、ボーナスやコミッション

が支払われる際の計算に使用される数字です。製品にはそれぞれCV (SV×当社の指定する通貨換算因数) が割り当てられ、そのCVをもとにコミッションが計算されます。「1SVに相当する金額 (円)」は、会員専用ウェブサイト (バックオフィス) に常時掲載されています。

表彰ランク

表彰ランクは、コンサルタント ランク マップで達成した最高ランクを意味します。表彰ランクは、表彰ランクの維持要件にもとづき、12ヵ月に一度、調整されます。

報酬資格ランク

報酬資格ランクとは、あなたが月毎に獲得するランクを意味します。報酬資格ランクは、毎月の資格に応じて表彰ランクと同等またはそれ以下になる場合があります。

ランク昇格

現在の表彰ランクよりも高い報酬資格ランクの要件を達成した場合、あなたはそのランクに昇格し (ランクアップ)、あなたの表彰ランクは更新されます。

スタート期間

スタート期間とは、あなたが登録した月とその翌月から3ヶ月間を意味します。

コンプレッション

コンプレッションとは、「レベル ボーナス」のボーナス計算において、アクティブでないコンサルタントをスキップして、次のボーナス獲得条件を満たしているアクティブなコンサルタントにボーナスをお支払するプロセスを意味します。

Evolve.

伝える・手伝う&育成・貢献

ライフバンテージの独立コンサルタントとしてのあなたの道のりは、あなたを可能性の世界へと導きます。まずは、お気に入りのライフバンテージ製品をカスタマーにお伝えし、彼らのウェルネスや健康をサポートすることから始めましょう。シェアすればするほど、あなたと共に自らビジネスに取り組みたいと願う仲間が現れ、その仲間のビジネスを手伝うことにより、あなたは更なる成長を遂げることができるでしょう。

ランクアップされるにつれ、あなたの関心は、チーム内の新たな成功のステージに進む準備のできた、コンサルタントを育成し指導すること、さらにライフバンテージのビジョンをより多くの方に広めることへと移行するでしょう。いずれのステージにおいても、自分自身、自らの収入、そしてあなたの人生を進化させるでしょう。

ランク認定の流れ

アクティブな状態を維持し、ボーナスを獲得するには、一定のボリューム要件を満たす必要があります。これらの要件はランクが上がるにつれて変化し、獲得できるボーナスもそれに伴い変化していきます。

特定のランクに到達すると、あなたがアクティブな状態を維持する限りは当該レベルの「表彰ランク」に認定されます。但し、「報酬資格ランク」はその月毎のあなたの資格に応じて変動します。

「エボルブ」は、ライフバンテージのコンサルタントが自信をもって、コミュニティとリーダーシップを育むことができるよう独自に設計されています。ランクが上がるとともに、より多くの収入を得る可能性を手にすることができます。

コンサルタント ランク マップ

伝える ライフバンテージの製品はとても魅力的であり、シェアせざるにはいられないでしょう。ビジネスの初期段階においては、ライフバンテージの製品をカスタマーにお伝えすることに注力してください。そうした活動こそが、自らのビジネスを構築し、より早く収入を得るための方法です。

手伝う・育成 シニア コンサルタント 1 に到達する頃には、新たなチームメンバー探しにより多くの時間を費やすようになるでしょう。継続的な成長のためには、製品の紹介とスポンサリングをバランスよく行うことが必須となります。チームの規模が大きくなればなるほど、あなたは自らのビジネスの構築やコンサルタントのビジネスを手伝うこと、チームメンバーを育成することにより多くの時間を割くことになるでしょう。

貢献 リーダーシップとは、名前の横に記載されるランク以上に価値あるものです。ライフバンテージのビジョンをより多くの方に伝え、広めることで、あなたとチームメンバーをより大きな可能性へと導いてください。そして、チームメンバーを認め、励まし、飛躍させ、共に成功の喜びを分かち合いましょう。

	コンサルタント	コンサルタント 1	コンサルタント 2	コンサルタント 3	シニア コンサルタント 1	シニア コンサルタント 2	シニア コンサルタント 3	マネージング コンサルタント 1	マネージング コンサルタント 2	マネージング コンサルタント 3	エグゼクティブ コンサルタント 1	エグゼクティブ コンサルタント 2	エグゼクティブ コンサルタント 3	エグゼクティブ コンサルタント 4	プレジデンシャル コンサルタント
	C	C1	C2	C3	SC1	SC2	SC3	MC1	MC2	MC3	EC1	EC2	EC3	EC4	PC1
自己購入要件 (PSV)		40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40
セールスポリューム要件 (SVR)		150	200	250	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300
グループセールスポリューム (GSV)			500	1,000	2,000	3,500	6,000	10,000	20,000	40,000	80,000	150,000	300,000	600,000	1,000,000
上限ポリュームルール (MVR)				750	1,500	2,500	4,000	6,000	10,000	20,000	40,000	67,500	135,000	270,000	450,000

3段階の価格設定

ライフバンテージの各製品は、3つの価格帯に分類されています。

01. 標準希望小売価格/カスタマースポット注文価格

ライフバンテージの公式ウェブサイト経由で、あるいはコンサルタントを通してご購入いただける製品の標準希望小売価格です。

02. カスタマー定期注文価格

カスタマー定期注文価格は、「標準希望小売価格/カスタマースポット注文価格」から約10%割引となります。

03. コンサルタント価格

ライフバンテージ コンサルタントは、注文の種類を問わず、「標準希望小売価格/カスタマースポット注文価格」の約20%割引の最安値で購入することができます。



Share. 伝える

ライフバンテージの魅力シェアし、カスタマーに製品を流通させることが、コンサルタントとしての活動の原点となります。「カスタマーセールスボーナス」に加え、「パーソナルセールスボーナス」により毎月のカスタマーセールスボリュームの最大20%をボーナスとして獲得することができます。

カスタマーセールスボーナス

「カスタマーセールスボーナス」により、あなたの直接紹介のカスタマーが注文をするごとに、以下の仕組みでボーナスを獲得することができます。カスタマーがライフバンテージの製品を注文すると、カスタマーが支払った製品価格(税抜)と、「コンサルタント価格(税抜)」との差額*があなたに支払われます。コンサルタント価格は、「標準希望小売価格/カスタマースポット注文価格」の約20%割引となります。コンサルタントには、最も安い価格が適用されます。*カスタマーが割引を受けている場合、割引分を差し引いた、実際の支払額との差額分がお支払されます。

計算例

例として、2人のカスタマーが同じ製品を注文したとします。右図において、カスタマー①は「標準希望小売価格/カスタマースポット注文価格」の12,000円で製品を購入したとします。該当製品の「コンサルタント価格」は9,600円とします。この場合、あなたは2,400円の「カスタマーセールスボーナス」を獲得することになります。カスタマー②は、同じ製品を「カスタマー定期注文価格」である10,800円で定期注文したとします。該当製品のコンサルタント価格は9,600円とします。この場合、あなたは1,200円の「カスタマーセールスボーナス」を獲得することになります。

「カスタマーセールスボーナス」：週払い

◆「カスタマーセールスボーナス」を獲得するためには、紹介者はボーナス獲得月に150 SVR(うち最低40 PSVは自己購入)の要件を満たしている必要があります。

◆紹介者が150 SVRを満たした段階で、該当月のボーナスが計算されます。お支払するボーナスがある場合には、月曜日～日曜日(アメリカ時間)を1週間として、1週間分まとめて翌週の金曜日にお支払をします。

カスタマー①

スポット
注文

12,000円
購入金額

9,600円
コンサルタント価格

2,400円
カスタマーセールス
ボーナス

カスタマー②

定期
注文

10,800円
購入金額

9,600円
コンサルタント価格

1,200円
カスタマーセールス
ボーナス

※価格は税抜です。

※「1SVに相当する金額(円)」を120円としてボーナス計算をしています。



「カスタマー定期注文 価格」の3つのメリット

1. 注文がリピートされることで、「パーソナル セールス ボーナス」を定期的に得やすくなります。また、シンプルな手順でカスタマーのもとに製品が毎月届けられます。
2. カスタマーに対し、よりお手頃な価格や、ライブバンテージのリワードサークル（ポイントプログラム）などの嬉しい特典を案内できるという利点があります。
3. ライフバンテージ社からも、ご登録いただいたカスタマーの皆さまに向けて、新製品やプロモーションをご案内させていただきます。

カスタマーはいつでも定期注文を解約することができます。

Share. 伝える

パーソナル セールス ボーナス

「パーソナル セールス ボーナス」として、あなたの直接紹介の顧客のボリューム合計に応じた、ボーナスが支払われます。1ヶ月の直接紹介の顧客のボリューム合計が500 CSV以上の場合、「顧客 セールス ボーナス」に加えて、「パーソナル セールス ボーナス」を獲得できます。ボーナスはコミッション ボリューム(CV)にもとづき支払われます。

1ヶ月のボリューム合計が2,000 CSVに達すると、サファイア コンサルタントとして認定されます。1ヶ月のボリューム合計が4,000 CSVに達すると、ダイヤモンド コンサルタントとして認定されます。これらの認定資格は表彰の際に使用されます。

顧客 セールス ボリューム合計 (CSV)	ボーナス %	表彰タイトル
500 - 999.99	5%	オニキス
1,000 - 1,999.99	10%	エメラルド
2,000 - 3,999.99	15%	サファイア
4,000+	20%	ダイヤモンド

※価格はすべて税抜で記載されています。
※「1SVに相当する金額(円)」を120円としてボーナス計算をしています。

計算例

例えば、あなたの直接紹介の顧客が2,200 CSV相当の製品を注文した月において、あなたは15%の「パーソナル セールス ボーナス」に加えて「サファイア コンサルタント」の認定を獲得することができます。

ボーナスの計算方法は以下の通りです。



合計 2,200 CSV

パーソナル セールス ボーナス
 $2,200 \text{ CSV} \times 120 \text{ 「1SVに相当する金額(円)」} \times 15\%$
=39,600円

「パーソナル セールス ボーナス」: 月払い

「パーソナル セールス ボーナス」を獲得するためには、紹介者はボーナス獲得月に150 SVR (うち最低40 PSVは自己購入) の要件を満たしている必要があります。

「パーソナル セールス ボーナス」は、毎月末締め (月払い) で計算され、翌月15日にお支払となります。

Sharing Bonus.

シェア ボーナス

シェア ボーナスは、あなたが直接紹介した新規コンサルタントと、その新規コンサルタントが直接紹介した顧客の、新規登録月内の製品ボリュームに対して、あなたに支払われるボーナスです。

あなたが直接紹介した新規コンサルタントと、その新規コンサルタントが直接紹介した顧客の製品ボリュームの10%をボーナスとして獲得できます。

このボーナスは、新規コンサルタントの登録月に、新規コンサルタント1組につき、12,000円（税別）を上限に支払われます。

例

あなたが直接紹介した新規コンサルタントが登録月内に250SVの製品を購入し、さらに新規コンサルタントが直接紹介した新規顧客が500SVの製品を購入した場合、あなたは750SVの10%に相当するシェア ボーナスを獲得する資格を得ることができます。このボーナスは、プロモーションまたは割引利用後のCVに対して支払われます。

「シェア ボーナス」：週払い

◆ 「シェア ボーナス」を獲得するためには、紹介者はボーナス獲得月に150 SVR（うち最低40 PSVは自己購入）の要件を満たしている必要があります。

◆ 紹介者が150 SVRを満たした段階で、該当月のボーナスが計算されます。お支払するボーナスがある場合には、月曜日～日曜日（アメリカ時間）を1週間として、1週間分まとめて翌週の金曜日にお支払をします。

あなた

あなたが新規コンサルタントを直接紹介する。

C

250SVの注文

直接紹介した新規コンサルタントが
新規顧客を直接紹介する。

C

500SVの注文

新規コンサルタントの登録月内

750SV分の
10% を獲得

9,000円（税別）
シェア ボーナス

※アクティブであることが条件です。

シェア ボーナスの上限は新規コンサルタント1組につき、
12,000円（税別）です。

※価格は税別です。

※「1SVに相当する金額（円）」を120円としてボーナス計算をしています。



Launch Bonuses

スタート ボーナス

スタート ボーナスは、ビジネスを始めたばかりのあなたを強力に後押しするボーナス。スタート期間は、あなたがコンサルタントとして登録した月とその翌月から3ヶ月間を指します。

ダブルシェア ボーナス

ダブルシェア ボーナスは、あなたのスタート期間中、あなたが直接紹介した新規コンサルタントと、その新規コンサルタントが直接紹介した顧客の、新規登録月内の製品ボリュームに対して支払われるボーナスです。

スタート期間中、あなたが直接紹介した新規コンサルタントと、その新規コンサルタントが直接紹介した顧客の製品ボリュームの10%をボーナスとして獲得できます。

「ダブルシェア ボーナス」：週払い

◆「ダブルシェア ボーナス」を獲得するためには、紹介者はボーナス獲得月に150 SVR（うち最低40 PSVは自己購入）の要件を満たしている必要があります。

◆さらに、自身が500SV以上で新規登録するか、もしくは500SV以上の自己購入月があることが条件です。（過去に1回以上500PSV購入月要）

※ボーナス対象となる新規登録者の登録完了前に、自身が500SVの要件を満たしている必要があります。

◆紹介者が150SVRを満たした段階で、該当月のボーナスが計算されます。お支払するボーナスがある場合には、月曜日～日曜日（アメリカ時間）を1週間として、1週間分まとめて翌週の金曜日にお支払をします。

このボーナスは直接紹介した新規コンサルタントの登録月内に、新規コンサルタント1組につき12,000円（税別）を上限に支払われます。

例

あなたのスタート期間中、直接紹介した新規コンサルタントが登録月内に250SVの製品を購入し、さらにその新規コンサルタントが直接紹介した顧客が500SVの製品を購入した場合、あなたは750SVの10%に相当するダブルシェア ボーナスを獲得する資格を得ることができます。このボーナスは、プロモーションまたは割引利用後のCVに対して支払われます。

※価格は税別です。

※「1SVに相当する金額（円）」を120円としてボーナス計算をしています。

あなた

スタート期間中の新規コンサルタントが、新規コンサルタントを直接紹介する。

C

250SVの注文

直接紹介した新規コンサルタントが新規顧客を直接紹介する。

C

500SVの注文

新規コンサルタントの登録月内

750SV分の
10% を獲得

9,000円（税別）
ダブルシェア ボーナス

※アクティブであることが条件です。

ダブルシェア ボーナスは、新規コンサルタント1組につき12,000円（税別）が上限です。

SC1 ランクアップ ボーナス

スタート期間中、SC1のランクを初めて達成した場合、あなたは18,000円（税別）のSC1ランクアップ ボーナスを獲得できます。

あなた

18,000円獲得

スタート期間中に
シニア コンサルタント1
にランクアップ

「SC1ランクアップ ボーナス」は、毎月末締め（月払い）で計算され、翌月15日にお支払となります。

※価格は税別です。

※「1SVに相当する金額（円）」を120円としてボーナス計算をしています。

Build & Grow.

手伝う・育成

レベル ボーナス

自らのチームを構築し、また、強力なチームを作れるよう指導することで、あなたは「レベル ボーナス」を獲得することができます。報酬資格ランクに応じ、コミッションを受け取れるレベル数が決定されます。

レベル決定の流れ

プレイメント ツリーであなたの直下に属するコンサルタントは全て、あなたのレベル1となります。コンサルタントには、自身の直接紹介の顧客から、「顧客セールス ボーナス」と「パーソナル セールス ボーナス」が支払われます。紹介者は、その顧客からの「レベル ボーナス」を受け取ることはできません。

「レベル ボーナス」は、毎月末締め(月払い)で計算され、翌月15日にお支払となります。

このボーナスは、プロモーションまたは割引利用後のCVに対して支払われます。

レベル ボーナス チャート

	コンサルタント	コンサルタント 1	コンサルタント 2	コンサルタント 3	シニア コンサルタント 1	シニア コンサルタント 2	シニア コンサルタント 3	マネージング コンサルタント 1	マネージング コンサルタント 2	マネージング コンサルタント 3	エグゼクティブ コンサルタント 1	エグゼクティブ コンサルタント 2	エグゼクティブ コンサルタント 3	エグゼクティブ コンサルタント 4	プレジデンシャル コンサルタント
	C	C1	C2	C3	SC1	SC2	SC3	MC1	MC2	MC3	EC1	EC2	EC3	EC4	PC1
自己購入要件 (PSV)		40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40
セールスボリューム要件 (SVR)		150	200	250	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300
グループ セールス ボリューム (GSV)			500	1,000	2,000	3,500	6,000	10,000	20,000	40,000	80,000	150,000	300,000	600,000	1,000,000
上限ボリュームルール (MVR)				750	1,500	2,500	4,000	6,000	10,000	20,000	40,000	67,500	135,000	270,000	450,000
レベル 1		5%	7%	9%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
レベル 2				3%	5%	6%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
レベル 3						3%	5%	6%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
レベル 4							3%	5%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
レベル 5								3%	5%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
レベル 6									3%	4%	5%	5%	5%	5%	5%
レベル 7										3%	4%	4%	4%	4%	4%
レベル 8											3%	3%	3%	3%	3%
レベル 9												3%	3%	3%	3%

アクティブ コンプレッション

コンプレッション・チャート




計算例

ここでは、注文により発生するボリュームが、どのようにアップラインに対して「レベル ボーナス」としてお支払されるのかを例示します。あなたはプレイズメント ツリー上で、シニア コンサルタント3とします。

※「レベル ボーナス」はプレイズメント ツリーが適用されます。

※該当月のセールス ボリュームが少なくとも150 SVR以上（うち最低40PSVは自己購入）ある場合に、アクティブ コンサルタントとみなされます。

図の見方:

-  資格達成（お支払）
-  レベル条件を満たしていない（お支払なし）
-  インアクティブ（スキップ）



Lead. 貢献

リーダーシップ マッチ

マネージング コンサルタント 2 以上の報酬資格ランクを達成すると、自身の紹介者ツリー上のマネージング コンサルタント 1 以上のコンサルタントを対象とし、彼らの獲得する「レベル ボーナス」に対して「リーダーシップ マッチ」を獲得できます。最大7世代から定められたパーセンテージのボーナスを獲得できるボーナスです。

世代の教え方

第1世代とは、紹介者ツリー（紹介者つながり）上で、あなたのチームの各レグにおけるマネージング コンサルタント 1 以上の報酬資格ランクを持つ、最初のコンサルタントを意味します。第2世代は、そのレグにおいてマネージング コンサルタント 1 以上の報酬資格ランクを持つ次のコンサルタントを意味し、以下同様となります。

※「リーダーシップ マッチ」は紹介者ツリーが適用されます。

※「リーダーシップ マッチ」は、該当月のグローバルでの合計CVの9%を上限としてお支払します。

「リーダーシップ マッチ」は、毎月末締め(月払い)で計算され、翌月15日にお支払となります。

リーダーレベルに到達する頃には、あなたは成功するために何が必要かを知っていることでしょう。メンバーをサポートし、彼らをやる気にさせるスキルがそのひとつです。このリーダーシップ マッチは、未来のリーダーを絶えず育成し、彼らの成長を支えることで、強力なチームを築くという功績に対するボーナスです。

ジェネレーション(世代) チャート

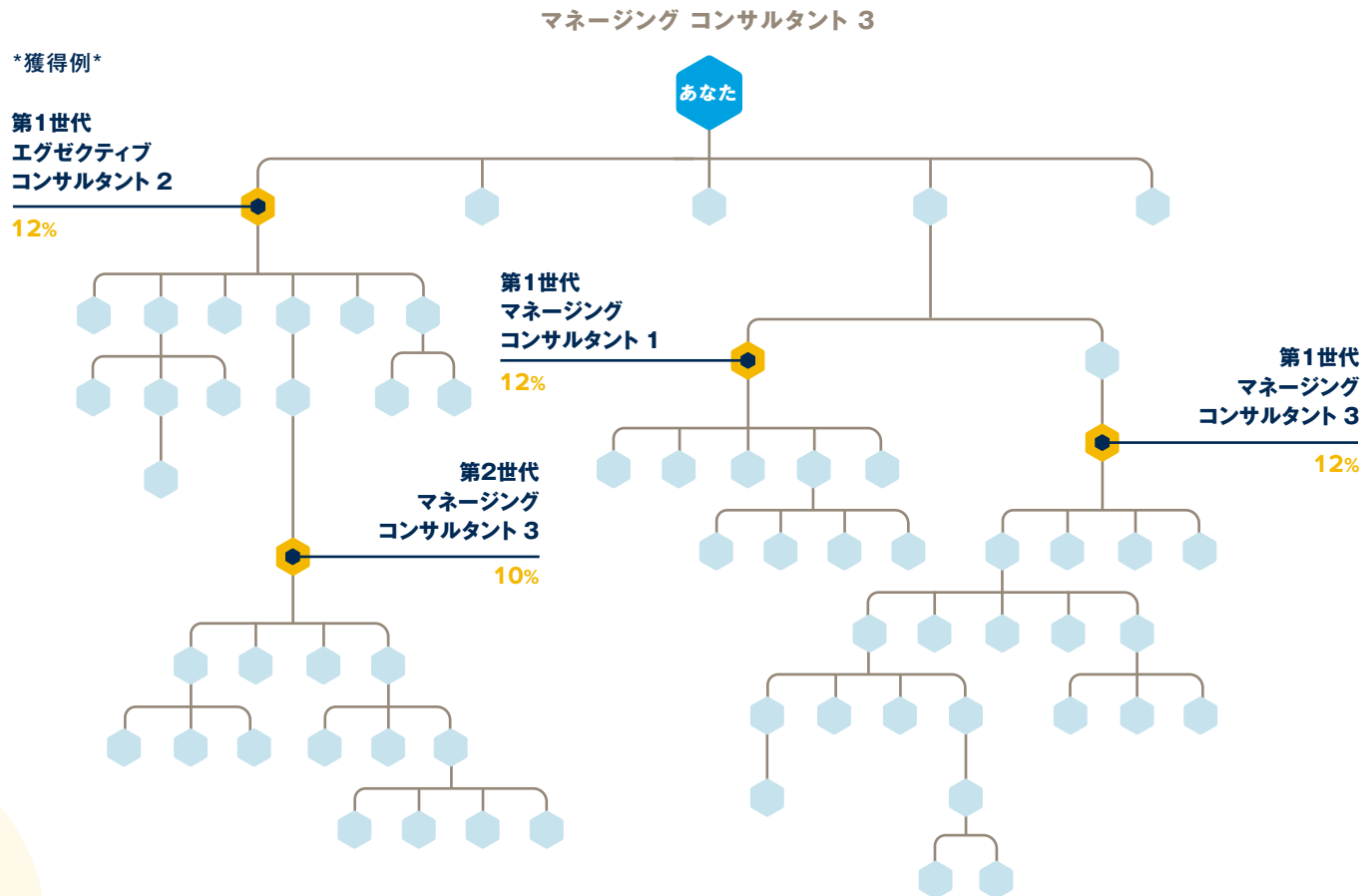
	マネージング コンサルタント 2	マネージング コンサルタント 3	エグゼクティブ コンサルタント 1	エグゼクティブ コンサルタント 2	エグゼクティブ コンサルタント 3	エグゼクティブ コンサルタント 4	プレジデンシャル コンサルタント
第1世代	7%	12%	15%	20%	20%	20%	20%
第2世代		10%	12%	15%	20%	20%	20%
第3世代			10%	12%	15%	20%	20%
第4世代				10%	12%	15%	20%
第5世代					10%	12%	15%
第6世代						10%	12%
第7世代							12%
最大マッチ (円/税抜)	120,000	300,000	600,000	900,000	1,200,000	1,800,000	1,800,000

実践例

あなたがマネージング コンサルタント 3 の場合、第1世代のコンサルタントから12%、第2世代のコンサルタントから10%の「リーダーシップ マッチ」を獲得することができます。

「リーダーシップ マッチ」の支払要件は、報酬資格ランクにもとづき決定されます。1つの系列から複数の第1世代のコンサルタントを持つことが可能です。

「リーダーシップ マッチ」は、他のボーナスやコミッションに追加で支払われます。



Lead. 貢献

リーダーシップ プール

エグゼクティブ コンサルタント 1 以上の報酬資格ランクを獲得すると、「リーダーシップ プール」のシェアを獲得することができます。当プールは、毎月のグローバルでのすべての製品注文分のボリューム合計4%を、達成者で分配するボーナスです。あなたのシェア数は報酬資格ランクに応じて決まります。

プールの総額が、コンサルタントが毎月獲得するシェアの合計数により等分されます。

リーダーシップ プール シェア数

	シェア
エグゼクティブ コンサルタント 1	1
エグゼクティブ コンサルタント 2	3
エグゼクティブ コンサルタント 3	5
エグゼクティブ コンサルタント 4	10
プレジデンシャル コンサルタント	20

「リーダーシップ プール」は、毎月末締め(月払い)で計算され、翌月15日にお支払となります。



エボルブ パークスプログラム

成長し、 サミットを めざそう

対象ランク：MC1

グロース サミット

ランクを達成していくにつれ、きっとさらなる高みが視野に入ってくるはず。最高ランクの達成をめざす方は、ユタ州ワサッチ山脈で開催される「グロースサミット」にご参加ください！ MC1を新たに達成した皆さまを対象に行われる、この限定イベントでは、リーダーシップスキルを磨き、ビジネス構築の基礎をマスターして、さらなる高みをめざすためのトレーニングを実施。

人生に一度きりの体験は年2回の頻度で開催されます。「グロース サミット」は2泊3日の日程で開催され、期間中は米国本社の訪問やトレーニング、コンサルタント同士の交流を深めるアクティビティなどが行われます。

初めてMC1を達成する方

- ・ MC1を新たに達成し、資格認定期間内に3ヵ月連続でMC1の報酬資格ランクを獲得する(合計3ヵ月)。

すでにMC1を達成された方 (エボルブ報酬プラン適用後)

- ・ 資格認定期間内に3ヵ月連続でMC1の報酬資格ランクを獲得する(合計3ヵ月)。

※いずれの達成方法の場合でもサミット開催前月までSC3以上の報酬資格ランクを維持する必要があります。

※グロースサミットの詳細は、EVOのビジネス情報に記載の特典・約款が適用されます。ライブバンテージの Webサイト、もしくはパークスブックレットからもご確認いただくことが可能です。

エボルブ パークスプログラム

念願の達成は、 とびきりの贈り物で 祝福

対象ランク：EC2以上

「ランクギフト」

EC2-EC4に新たにランクアップし、ランクアップした月から6ヵ月以内にもう一度その報酬資格ランクを達成すると、あなたのその努力を讃え、素敵なギフトを受け取ることが出来ます。一生に一度は行ってみたい場所への旅行、高級品、高級キッチン用品など、趣味やライフスタイルに合わせて、お好きな場所からお好きなギフトをお選びください。ランクアップするたびにギフトはより豪華になります。

3つのカテゴリからお選びいただけます：

- ・ 特製ライフバンテージ ジュエリー
- ・ 航空券・宿泊券
- ・ ビジネス活動ご利用いただける高級IT機器

「ランク維持ギフト」

ギフトはランクアップ時だけではなく！ランクを維持することによって、特典の可能性はさらに広がります。世界最大のデジタル特典ネットワークからギフトを選択できるポイントが付与されます。コンサートチケット、カスタムグッズ、大手小売店のギフト券、Amazon.comの商品など、さまざまなものからお選びいただけます。

※特典内容は達成ランクによって異なります。

※特典内容は変更になる場合があります。

※「ランクギフト」「ランク維持ギフト」の詳細は、EVOのビジネス情報に記載の特典・約款が適用されます。ライフバンテージのWebサイト、もしくはパークスブックレットからもご確認いただくことが可能です。

エボルブ パークスプログラム

あなたの成功が あなたのスタイル

対象ランク：EC2以上

マイライフベンチャー

新たにEC2を達成し、条件を満たしたコンサルタントを対象に、「ワンダー」と「エレベート」の2つのうち、いずれかの特典と表彰が進呈されるプログラムです。

選べる2つの選択肢

ワンダー

ジープ・ラングラー購入サポートとして360万円(税別)*を受け取ることができます。

エレベート

使途自由のキャッシュボーナス300万円(税別)*が進呈されます。

*「1SVに相当する金額(円)」を120円としてボーナス計算をしています。

達成条件

EC2をあらたに達成し、EC2以上の報酬資格ランクを6ヵ月連続で維持すること。(計6回)EC2の達成から18ヵ月以内に条件を満たす必要があります。

※「マイライフベンチャー」の詳細は、EVOのビジネス情報に記載の特典・約款が適用されます。ライフバンテージのWebサイト、もしくはパークスブックレットからもご確認いただくことが可能です。

注意事項

1. ライフバンテージ・コーポレーションは、NASDAQ (LFVN) に上場しているダイレクト セールス/ネットワーク マーケティング企業です。私たちは、マルチレベル マーケティング報酬プランを備え、個人が顧客に製品を販売することにより柔軟な方法で副収入を得る機会を提供しています。
2. ライフバンテージの報酬プランにおいては、ライフバンテージ コンサルタントによる製品販売や、彼ら個人のマーケティングチームのライフバンテージ コンサルタントによる最終消費者への製品販売の実績に応じてコミッションが支払われます。
3. ライフバンテージの製品は一般店舗では販売されおらず、良好な会員資格を有するコンサルタントだけが、自らの在庫から直接、または当社の公式Webサイト (LifeVantage.com) を通じてライフバンテージの製品を販売する権利を付与されています。
4. コンサルタント契約は、概要書面、契約書面、報酬プランにより構成されています。コンサルタント契約では、各コンサルタントの当社に対する契約上の関係および義務を規定しています。
5. ライフバンテージ・コンサルタントは、毎月個人的に消費できる、または各個人のカスタマーに対して毎月販売できる量を上回る在庫を自ら購入する、またはカスタマーや他のコンサルタントに購入するよう働きかけてはならないものとします。さらに、ライフバンテージの各コンサルタントは、前月における全注文の70%以上が販売された、または個人や家族の使用により消費された場合を除き、当該月に新たな注文をしてはならないことに個人的に同意するものとします。
6. ライフバンテージのコンサルタントは、会員専用ウェブサイト (バックオフィス) にて閲覧可能な収入に関する表明に際し、年間平均収入開示書を開示する義務を負うものとします。
7. 開示されたコンサルタントの売上収益は総潜在収益であり、他の事業経費は差し引かれておらず、また、必ずしもコンサルタントがライフバンテージ報酬プランを通じて得られる、または得られるであろう収入 (該当する場合) を表明したものではありません。コンサルタントの収益は、個人の熱心さ、営業努力および市場の状況に応じて異なります。ライフバンテージは、いかなる収入やランクの成功をも保証いたしません。収入の詳細に関しては、年間平均収入開示書を参照してください。
8. 2023年3月1日以降、ビジネスセンターを新規開設することはできません。既存のビジネスセンターは全て、アクティブな状況にあるか否かにかかわらず、存続できなくなり、ビジネスセンターの直下に配置または登録されていたアカウントは、メインアカウントへ融合されます。
9. 「リーダーシップ マッチ」は、個人の最大マッチの制限を適用した後で、ボーナス支払の合計が該当月のグローバルでのCVの合計の9%を上回っていた場合、グローバルでの合計CVの9%を超えないよう、すべて同等の割合で下方調整されます。

法定広告記載事項

統括者の氏名／名称／住所／電話番号

ライフバンテージジャパン株式会社

代表取締役 スティーブン・リチャード・ファイフ

所在地 〒108-0075 東京都港区港南2-16-4 品川グランドセントラルタワー9F

電話番号03-6843-5980（代表）ファックス番号03-6893-3181（代表）

公式ウェブサイト LifeVantage.com

商品または役務の種類

ハーブ等を主原料とする健康補助食品と粉末清涼飲料、化粧品、犬用の健康補助食品、製品カタログやリーフレット等の各種印刷物、イベント チケット

特定負担の内容

独立コンサルタントになるには、以下の2点が必要となります。

- ① 当社から、下記のいずれかを購入すること。
 - ・スタートキット [5,500 円（ビジネス登録料、消費税込）]
 - ・コンサルタントパック [58,000 円（送料、ビジネス登録料、消費税込）]
 - ・マネージングパック [85,500 円（送料、ビジネス登録料、消費税込）]
 - ・プロタンディムパック [88,000 円（送料、ビジネス登録料、消費税込）]
 - ・エグゼクティブパック [163,000 円（送料、ビジネス登録料、消費税込）]
- ② 当社に独立コンサルタント登録を行うこと。

独立コンサルタント資格を継続するには、以下が必要となります。

- 登録更新料 [1年ごと、5,500円、消費税込]

特定利益の計算方法

本書面P4～23に掲載しておりますので、ご参照ください。

主な商品名

プロタンディム、アクシオ、フィジーク、ライフバンテージ、トゥルーサイエンス、ペタンディムなど

© 2024 LifeVantage Corporation. All rights reserved.



400053JP

241101JP.01